**Dossier de candidature des « Trophées de l’export GICAT » Edition 2018**

**Mode d’emploi**

Pour faciliter le travail du jury et respecter l’équité des candidatures, nous vous demandons de remplir ce dossier de candidature dans son intégralité.

Dans le cas où le dossier ne parviendrait pas jusqu’au GICAT, veuillez conserver une copie du dossier envoyé.

Vous pouvez joindre en annexe toutes les pièces ou tous les documents susceptibles d’enrichir votre dossier et d’éclairer le jury sur votre démarche.

Toutes les informations communiquées par les candidats ne seront diffusées qu’aux seuls membres du jury.

**Personne responsable de ce dossier** :

Nom et prénom :

Fonction dans l’entreprise :

Téléphone :

Email :

1. **Ce dossier est déposé dans la catégorie :**

* Défense
* Sécurité

*Cocher la catégorie choisie*

**2) Informations générales sur la société.**

Nom de la société :

Adresse du siège social :

Forme juridique :

N° SIRET :

Date de création de l’entreprise :

Effectif :

Activité(s) :

Nom et prénom du dirigeant :

Adresse du site Internet de la société concernée par ce concours :

Etes-vous ? □ Une PME □ Une ETI □ Un grand groupe

Etes-vous une filiale d’un groupe ? □ Oui □ Non

Si oui, lequel ?

Si oui, est-elle française ou étrangère (indiquer le pays) ?

Etes-vous membre du GICAT ? □ Oui □ Non

**3) Informations générales sur votre activité export.**

Evolution du chiffre d’affaires global de l’entreprise (*si vous ne pouvez pas fournir de chiffres exacts, vous pouvez donner une estimation en %*) :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Années** | **2016** | **2017** |
| **Chiffre d’affaires Total** |  |  |
| **Chiffre d’affaires Export Total** |  |  |
| **Chiffre d’affaires Périmètre GICAT[[1]](#footnote-1)** |  |  |
| **Chiffre d’affaires Export Périmètre GICAT[[2]](#footnote-2)** |  |  |

Avez-vous des implantations à l’étranger ? □ Oui □ Non

Si oui, combien ?

Si oui, citer les pays :

Donnez la répartition géographique de vos ventes hors frontières (spécifiez en % par pays) :

**4) Produit, Système ou service de votre entreprise.**

Décrivez en quelques mots votre/vos produit(s), système(s) ou service(s) vendu(s) à l’export :

(*vous pouvez adjoindre au dossier une fiche descriptive pour chaque produit*)

Exposez-vous vos matériels/systèmes/services sur des salons à l’étranger ? □ Oui □ Non

Si oui, quels salons ?

**5) Description d’une réussite particulièrement remarquable à l’export de votre entreprise.**

*Vous pouvez décrire la réussite commerciale pour laquelle vous candidatez à ce trophée sur feuille libre ; feuille que vous adjoindrez au questionnaire*.

Précisez le ou les pays concernés :

Précisez l’année ou les années de cette réussite export :

Précisez le matériel/système/service concerné :

Précisez le nombre de matériels/systèmes exportés :

Précisez le ou les clients finaux (Armée, Forces de sécurité, client privé…) :

Est-ce votre premier succès à l’export ? □ Oui □ Non

Y a-t-il des raisons particulières qui vous ont poussé à vendre votre produit/système/service à ce ou ces pays ? □ Oui □ Non

Si oui, précisez-les :

*(Développez si besoin sur feuille libre)*

Avez-vous eu une politique commerciale export depuis plusieurs années sur ce ou ces pays ? □ Oui □ Non

Quel type de représentation avez-vous choisi dans ce ou ces pays ?

□ Filiale □ Bureau □ Agent □ Clients en directs □ Autres

Si autre, lequel ?

Pour cette démarche de développement export, vous êtes-vous appuyé :

* sur l’Attaché de Défense en poste ? □ Oui □ Non
* sur l’Attaché de Sécurité Intérieure en poste ? □ Oui □ Non
* sur des aides à l’export ? □ Oui □ Non

(Si oui lesquelles ?)

* sur une étude préalable du marché et de son environnement ? □ Oui □ Non
* Autres :

Si oui, que vous ont-ils apporté ?

Comment avez-vous exporté ? □ seule □ sous GIE □ en partenariat □ en sous-traitant

Si sous une autre forme, précisez laquelle :

Si en partenaire ou sous-traitant, précisez le partenaire ou le client :

Votre réussite à l’export a-t-il pu profiter à d’autres sociétés françaises ? □ Oui □ Non

Si oui, laquelle/lesquelles ? Et comment ?

Avez-vous été concurrencé sur ce ou ces marchés ? □ Oui □ Non

Si oui, par qui ? □ Sociétés françaises □ Sociétés étrangères

Si sociétés étrangères, de quels pays :

Avez-vous délogé un concurrent de ce ou ces marchés ? □ Oui □ Non

Avez-vous rencontré des difficultés lors de votre réussite export dans ce pays ? □ Oui □ Non

Si oui, lesquelles ? Et comment avez-vous réussi à les résoudre ?

*(Développez si besoin sur feuille libre)*

Quels sont les facteurs qui, d’après vous, ont permis votre réussite sur ce ou ces marchés export ?

*(Développez si besoin sur feuille libre)*

Quelle a été la particularité ou l’originalité de cette réussite export ?

*(Développez si besoin sur feuille libre)*

Quel est votre positionnement actuel sur ce ou ces marchés (leader, en concurrence,…) ?

Date du dépôt du dossier de candidature au GICAT :

Signature et tampon de la société[[3]](#footnote-3)

(*Nom et Fonction du signataire*)

1. Les équipements, les systèmes et les services mis en œuvre dans les milieux terrestres et aéroterrestres, par les forces armées et de sécurité, les institutions officielles et les organismes privés autorisés, dans les opérations militaires conduites par les gouvernements ainsi que dans les actions publiques ou privées, pour prévenir et agir :

   * pour le maintien de l'ordre public
   * dans les conflits,
   * contre la malveillance collective ou d’origine terroriste,
   * face aux catastrophes industrielles ou naturelles,
   * et mettant en danger la population au sens de collectivité ainsi que les installations sensibles ».

   [↑](#footnote-ref-1)
2. Idem. [↑](#footnote-ref-2)
3. En signant ce questionnaire, vous déclarez accepter et respecter le règlement du « Trophée de l’export GICAT » Edition 2018. [↑](#footnote-ref-3)